



Kompetenzprofil

MARK WALTHER

Kontakt: +49 89 230 214 111, +49 170 450 83 45, walther@walther-transaction.com

EXPERTISE

Erfahrung aus **9 Jahren in der Geschäftsführung** mittelständischer Unternehmen und **22 Jahren in der Transaktions-/ Unternehmensberatung** für mittelständische Kunden (> 125 Unternehmensverkäufe & -zukäufe)

2014 – heute:

Managing Partner Walther Transaction GmbH & macx., München

Walther Transaction: Individuelle Prozesse zum Unternehmenszukauf und -verkauf für mittelgroße Unternehmen (> € 10 Mio. Umsatz, mittlere Komplexität)

macx.: Persönlich betreuter und digital unterstützter Unternehmensverkaufs-Prozess für Kleinunternehmen (€ 2-10 Mio. Umsatz, geringe Komplexität)

2014 – heute:

Managing Director Walther Management GmbH, München

Sicherstellung von Transparenz und Business Development in mittelgroßen Unternehmen

1999 – 2013:

Vorstand und Equity Partner Concentro Management GmbH, München/Nürnberg

100 Abschlüsse M&A-Transaktionen und > 70 erfolgreiche Projekte in der Unternehmensentwicklung und Restrukturierung

2002 – 2005:

Geschäftsführender Gesellschafter Walther Dachziegel-Gruppe, Langenzenn

Business Development und verantwortliche Leitung des Verkaufs der Firmengruppe 2005

1995 – 1998:

Alleiniger Geschäftsführer Hin & Mit Wohnen zum Mitnehmen GmbH, Stein/Nürnberg

Business Development, 350 Mitarbeiter (€ 75 Mio. Umsatz)

1994 – 1998:

Geschäftsführender Gesellschafter Möbel Krügel GmbH, Stein bei Nürnberg

CFO, CRO, Gesellschafter (€ 150 Mio. Umsatz)

1992 – 1993:

Senior Consultant OC&C Strategy Consultants, Düsseldorf

Schwerpunkt Unternehmensentwicklung, Projekte im Handel & Dienstleistungen

1989 – 1991:

Gebietsleiter Vertrieb Procter & Gamble, Schwalbach/Taunus, Darmstadt, Berlin

REFERENZEN

” Ihnen, sehr geehrter Herr Walther, ist es gelungen, einen wirklich schnellen M&A-Prozess auf die Beine zu stellen. Mit dem Ergebnis waren alle Beteiligten sehr zufrieden. Durch Ihre strukturierte Arbeitsweise, Ihre Kenntnisse der wirtschaftlichen Zusammenhänge und Ihr Detailwissen haben Sie den Verkaufserfolg entscheidend mitgeprägt. ”

Dr. Ulrich Graf, Fachanwalt für Insolvenzrecht, Lampert, Dr. Graf & Kollegen

” Walther Transaction gewann die Ausschreibung zur Begleitung des Zukaufs eines Wettbewerbers aufgrund des flexiblen Projektansatzes und des breiten Erfahrungsschatzes von Herrn Walther. Er trug durch seinen fachlichen Input und sein Verhandlungsgeschick dazu bei, dass die Projektziele übertroffen wurden. ”

Fabian Kohlbecker, Director Corporate Development, PERI

AUSBILDUNG

- 2016:** **INSEAD, Fontainebleau/Frankreich**
INBOARD (Ausbildung für Aufsichtsräte und Beiräte)
- 2010:** **Georg-Simon-Ohm Hochschule**
Zertifizierte Weiterbildung zum Restrukturierungs-Manager
- 1998:** **INSEAD, Fontainebleau/Frankreich**
International Executive Program (IEP)
- 1985 – 1989:** **European Business School; Oestrich-Winkel, Paris & Phoenix/Arizona;**
Diplom-Betriebswirt